

CTy Cổ Phần Thực Phẩm Quốc Tế
 Lô 13, KCN Tam Phước,
 TP Biên Hòa, Đồng Nai
 No : 517/CV-IFS

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
 Độc Lập - Tự Do - Hạnh Phúc
 ---***---

Biên Hòa, ngày 26 tháng 04 năm 2012

Kính gửi: Sở Giao Dịch Chứng Khoán TP Hồ Chí Minh
Đồng kính gửi : Ủy ban Chứng khoán Nhà nước

(V/v: Giải trình báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh Quý 1 năm 2012)

Trước hết chúng tôi xin gửi lời cảm ơn sự hỗ trợ của Quý Sở trong suốt thời gian qua.
 Chúng tôi xin gửi báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh Quý 1 năm 2012 như sau:

	Quý 1 năm 2012 USD	%	Quý 1 năm 2011 USD	%	Chênh lệch USD	%
Tổng doanh thu	10,127,024		13,003,175		(2,876,151)	-22%
Các khoản giảm trừ	(301,039)		(337,110)		36,071	-11%
Doanh thu thuần	9,825,985	100%	12,666,065	100%	(2,840,080)	-22%
Giá vốn hàng bán	(7,971,940)	-81%	(9,937,081)	-78%	1,965,141	-20%
Lợi nhuận gộp	1,854,045	19%	2,728,984	22%	(874,939)	-32%
Doanh thu hoạt động tài chính	46,903	0%	1,055,254	8%	(1,008,351)	-96%
Chi phí tài chính	(101,093)	-1%	(1,202,308)	-9%	1,101,215	-92%
<i>Trong đó: chi phí lãi vay</i>	<i>(96,013)</i>	<i>-1%</i>	<i>(390,350)</i>	<i>-3%</i>	<i>294,337</i>	<i>-75%</i>
Chi phí bán hàng	(1,759,597)	-18%	(1,960,640)	-15%	201,043	-10%
Chi phí quản lý doanh nghiệp	(314,789)	-3%	(444,206)	-4%	129,417	-29%
Lãi (lỗ) từ hoạt động kinh doanh	(274,531)	-3%	177,084	1%	(451,615)	-255%
Thu nhập khác	124,354	1%	10,641	0%	113,713	1069%
Chi phí khác	(81,654)	-1%	(57,887)	0%	(23,767)	41%
Tổng lợi nhuận/(lỗ) trước thuế	(231,831)	-2%	186,857	1%	(418,688)	-224%

Công ty chúng tôi xin giải trình một số yếu tố liên quan đến kết quả hoạt động kinh doanh riêng lẻ của kỳ báo cáo này như sau:

Doanh thu bán hàng Quý 1 năm 2012 chỉ đạt 9,8 triệu USD, giảm gần 22% so với số cùng kỳ năm 2011, do tình hình lạm phát quý 1 còn khá cao, tâm lý người tiêu dùng thắt chặt chi tiêu cũng làm giảm đáng kể doanh số bán hàng của Công ty trong quý 1 năm 2012.

Chi phí giá vốn hàng bán quý 1 năm 2012 còn cao do tiếp tục ảnh hưởng của lạm phát và tăng giá mua nguyên vật liệu đầu vào chủ yếu. Tuy nhiên công ty cũng đã rất nỗ lực trong việc kiểm soát chi phí giá thành đầu vào sản phẩm, kết quả là tỉ lệ giữa chi phí giá vốn hàng bán và doanh thu đạt mức 81% so với tỉ lệ bình quân năm 2011 là 85%.

Doanh thu và chi phí tài chính trong quý 1 - 2012 giảm tương ứng là 96% và 92% so với cùng kỳ năm ngoái. Nguyên nhân là do công ty tiếp tục duy trì được khoản vay nội bộ nước ngoài với lãi suất khoảng ưu đãi khoảng 1.7% năm thay cho các khoản vay ngân hàng nội địa lãi suất cao và sự giảm giá của đồng nội tệ.

Chi phí quản lý doanh nghiệp Q1-2012 giảm 29% so với cùng kỳ năm 2011 nguyên nhân chủ yếu từ việc thay đổi một số thành viên chủ chốt trong Ban Giám Đốc dẫn đến thu nhập của Ban giám đốc giảm đáng kể (giảm khoảng 30% so với cùng kỳ)



Trong quý 1 năm 2012 chi phí bán hàng còn cao ở mức 18% doanh số so với 15% cùng kỳ năm ngoái. Nguyên nhân là do chi phí lương, hoa hồng bán hàng cho đội ngũ bán hàng tăng cao, chi phí vận chuyển vẫn còn cao do ảnh hưởng của các đợt tăng giá xăng dầu, mặt khác công ty phải tăng cường các chương trình khuyến mại và quảng cáo nhằm tăng doanh số bán hàng cho trong thời gian tới.

Trên đây là một số nguyên nhân dẫn đến kết quả hoạt động kinh doanh Quý 1 năm 2012 công ty còn lỗ 231 ngàn

Đã trân trọng cảm ơn!

ĐẠI DIỆN CÔNG TY INTERFOODS



Michio Nagabayashi
MICHIO NAGABAYASHI

Chủ tịch HĐQT, Tổng giám đốc



Interfood Shareholding Company

Lot 13, Tam Phuoc IZ,
 Bien Hoa City, Dong Nai
 No : 5.17./CV-IFS

SOCIALIST REPUBLIC OF VIETNAM

Independence - Freedom - Happiness
 ---***---

Bien Hoa, 26th April 2012

To : Ho Chi Minh Stock Exchange

CC: State Securities Commission

(Re: explanatory for business results of 1st quarter 2012)

First we would like to thank for your support recently.

We would like to provide the result of income statement for the first quarter of year 2012 as following:

	Quarter 1 - 2012		Quarter 1 - 2011		Variance	
	USD	%	USD	%	USD	%
Gross sales	10,127,024		13,003,175		(2,876,151)	-22%
Less deductions:	(301,039)		(337,110)		36,071	-11%
Net sales	9,825,985	100%	12,666,065	100%	(2,840,080)	-22%
Cost of sales	(7,971,940)	-81%	(9,937,081)	-78%	1,965,141	-20%
Gross profit	1,854,045	19%	2,728,984	22%	(874,939)	-32%
Income from financial activities	46,903	0%	1,055,254	8%	(1,008,351)	-96%
Expenses for financial activities	(101,093)	-1%	(1,202,308)	-9%	1,101,215	-92%
<i>Including: interest expense</i>	<i>(96,013)</i>	<i>-1%</i>	<i>(390,350)</i>	<i>-3%</i>	<i>294,337</i>	<i>-75%</i>
Selling expenses	(1,759,597)	-18%	(1,960,640)	-15%	201,043	-10%
General and administration expenses	(314,789)	-3%	(444,206)	-4%	129,417	-29%
Operating loss	(274,531)	-3%	177,084	1%	(451,615)	-255%
Other income	124,354	1%	10,641	0%	113,713	1069%
Other expenses	(81,654)	-1%	(57,887)	0%	(23,767)	41%
Profit (loss) before tax	(231,831)	-2%	186,857	1%	(418,688)	-224%

We would like to explain several factors related to the results of separated operations as of the reporting period as follows:

Net sales in Q1-2012 only reached US\$ 9.8 million, reduced nearly 22% comparing with the same period in 2011, due to high inflation of the first quarter of the year, the psychology of consumers tighten on spending also significantly reduce the sales of the company in the first quarter of year 2012.

Cost of goods sold of first quarter 2012 was still high resulted from the effects of inflation and increase of purchased materials. However the company had tried to control the production, results: ratio between cost of good sold and turnover this quarter reached about 81% compare with the average ratio of 85% in year 2011.

Financial income and Financial expenses of the Company in the Q1- 2012 decreased 96% and 92% respectively over the same period last year, due to the company still maintain the the inter-company off-shore loans with interest rates about 1.7% per annual replaced for the loan financed by local bank with high interest and devalue of local currency.

General and administration expenses in Q1-2012 down 29% over the same period in 2011 mainly caused by changing some key members of the Board of Directors led to income of BOD decreased significantly (down 30% over the same period)



In quarter 1 of year 2012, selling cost was accounting for 18% of sales compared with 15% last year. The reason: wage costs, sales commissions for the sales team still increased, transport costs remain high due to the impact of fuel prices, on the other hand the company has increased promotions and adverting activities to increase of sales volume for the following period.

Above are some causes of operating results of the company still suffered losses in quarter 1 -2012. Board of Directors and the entire company are still in the effort to push the sale volume to achieve the business result as per planning in 2012

Thanks and best regards!

ON BEHALF OF THE COMPANY



Michio
MICHIO NAGABAYASHI
Chairman, General Director

